

## 展示館出展者より

回答数:5社(複数回答あり)

### ①今回出展を希望した理由・目的

- ・ビジネスチャンスの為
- ・自社商品の紹介とアジアのビジネスの可能性を自分の目で確認したいため
- ・和僑会メンバーに自社製品を知って欲しい
- ・和僑会メンバー同志で仕事ができたら最高
- ・新規顧客の獲得をしたい
- ・新商品の発表
- ・他者の情報収集

### ②本日の活動を通じて何か成果はあったでしょうか？将来に繋がりそうな可能性など含めてご紹介ください。

- ・同業者との協力関係が構築できそう
- ・ビジネスユニットとしてバーター取引が期待できる
- ・自社自体が立ち上げたばかりなので、消費者のニーズやマーケットニーズを模索してたところでしたので今回多くの方のご意見を聞くことができた事は有意義でした
- ・ステンレスを中心とした金属加工という狭いマーケットなので特別な成果はなかった。残念でした。
- ・商品の種になるものがみつかった。儲かるかどうかこれから交渉してみたい。

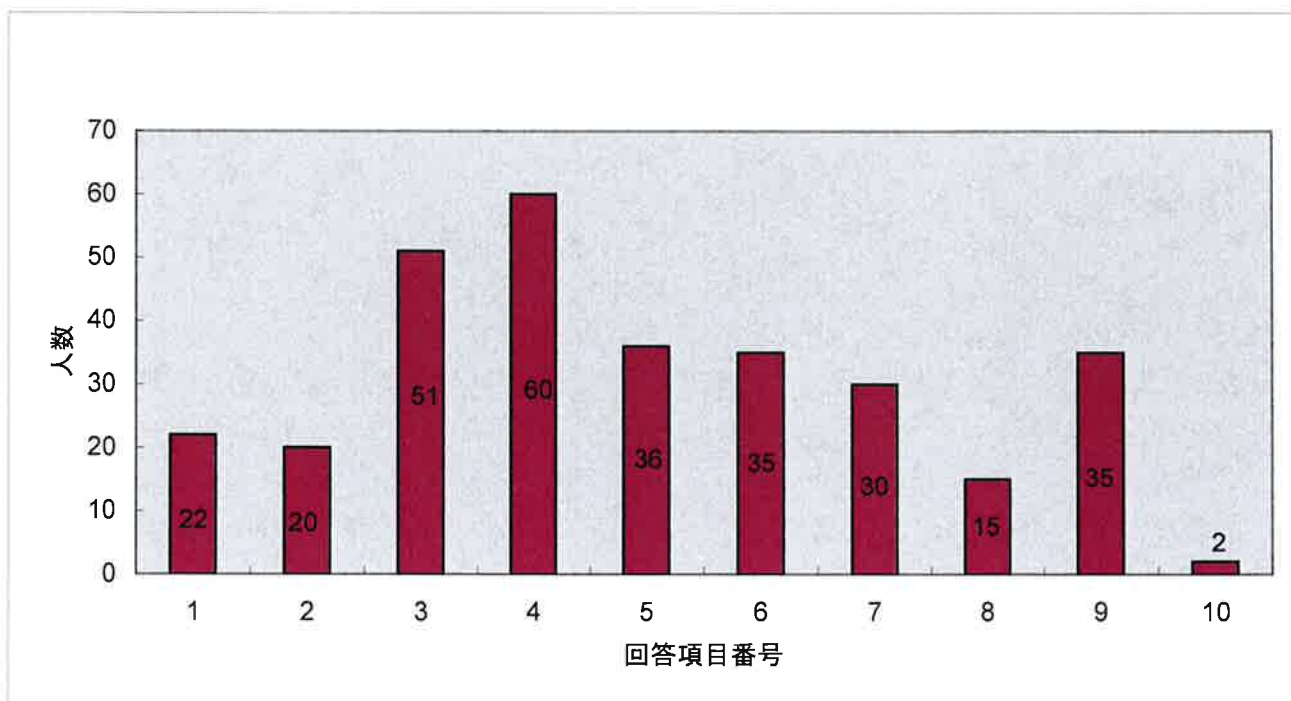
### ③ビジネスマッチングについて和僑会に期待する活動や仕組みがあれば教えてください。

- ・海外進出の際の法的な制限などが勉強不足なので、ご指導をいただけるとありがたいです。
- ・WEB上で業界別に問い合わせができ登録しておく関係者に転送されるようなシステムがあると良いのでは
- ・とてもいい事業であったと思います。

### ④その他の感想(気づいた事や改善希望点、何でもよいです。ご記入ください)

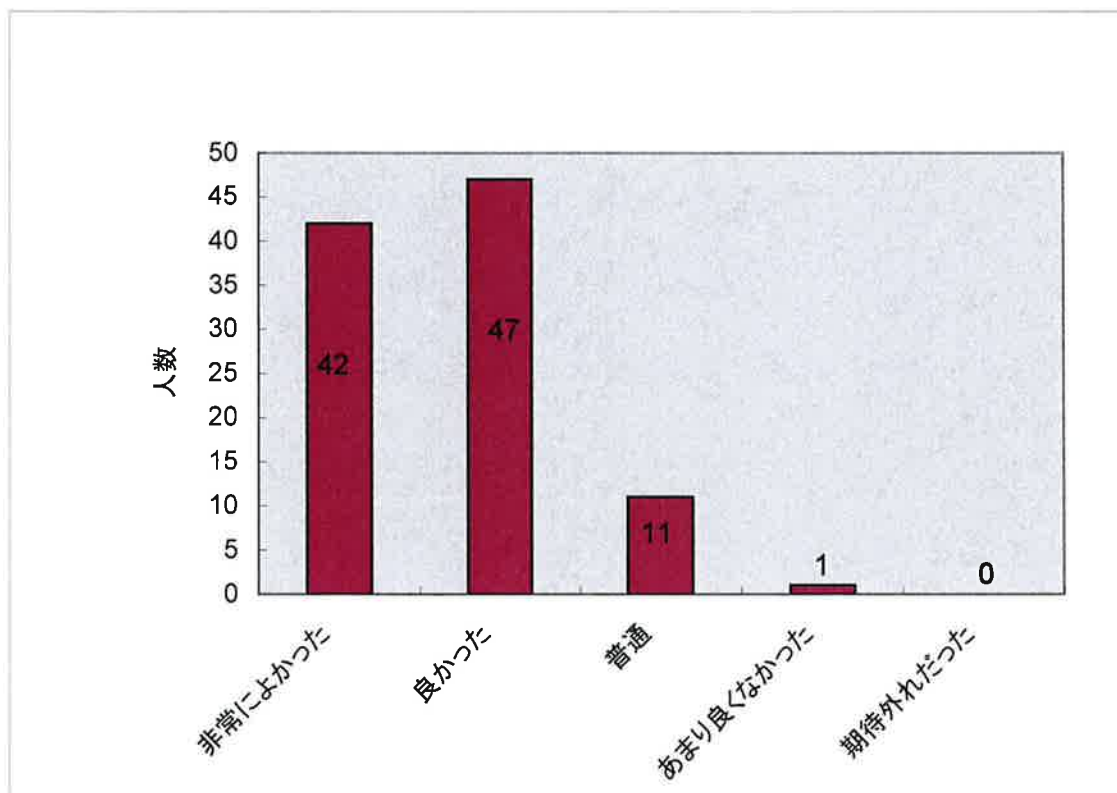
- ・準備委員会の皆様、良い機会を頂きありがとうございました。次回も機会があれば参加したいと思います。
- ・もっと呼びかけられると思います。
- ・出店側、来客側がわかると有難いです。
- ・来場者が少なかったのもっと多くの方がこれるシステムがあるといいのではないかと思います。
- ・会員以外の企業でも会場に入れるとか

①今回参加した目的(複数回答可) 回答数:104



- |  |     |
|--|-----|
| 1. 事前のプロフィール公開でビジネスマッチングにつなげたい(即効性の重視)         | 22人 |
| 2. 商材やパンフレットの展示で自分のビジネスのPRをしたい                 | 20人 |
| 3. 将来のビジネス提携先かパートナーになれるような相手と出会いたい(長期視点)       | 51人 |
| 4. 他和僑会会員とのつながりを結びたい(今後も情報交換したり、会えるような相手と知り合う) | 60人 |
| 5. 和僑会会員にどのような人がいるか概況把握したい                     | 36人 |
| 6. 各地の生情報収集したい                                 | 35人 |
| 7. 基調講演(武沢先生)からの学び・気づきを得たい                     | 30人 |
| 8. プロ(会計士やコンサルタント)による、中国・香港ビジネス情報収集したい         | 15人 |
| 9. 和僑会の活動全般に興味があった                             | 35人 |
| 10. その他  | 2人  |
- ・知人のすすめ  
・友人に誘われたので

② ※全体的な感想



【非常に良かった】……42人

理由:

- ・幹事会での熱の入った討論に感動しました。
- ・筒井会長や関係者の想いに胸が熱くなりました。私もこの感動を行動に移したいです。
- ・志・理念を直接聞くことができたこと
- ・心の中で先行きの方向性が確認できました。
- ・今後の和僑会への期待感
- ・よく議論された事務局ミーティング、展示会が素晴らしかった
- ・大変よく構成されている
- ・皆様の熱気が伝わった
- ・和僑会の本質が聞けてよかった
- ・ためになるお話しばかりでした！ありがとうございました
- ・国境を越えての大会なので、非常に役立った
- ・いつも学びが多いため
- ・和僑会が大きくなったことを感じます
- ・皆様の和僑会に対する熱い思いが感じられた
- ・国境を越え和僑会の皆様が集まっていたこと
- ・エネルギーを感じた
- ・活気と熱気を感じる事ができました
- ・未来を感じさせる大会であった

【良かった】……47人

理由:

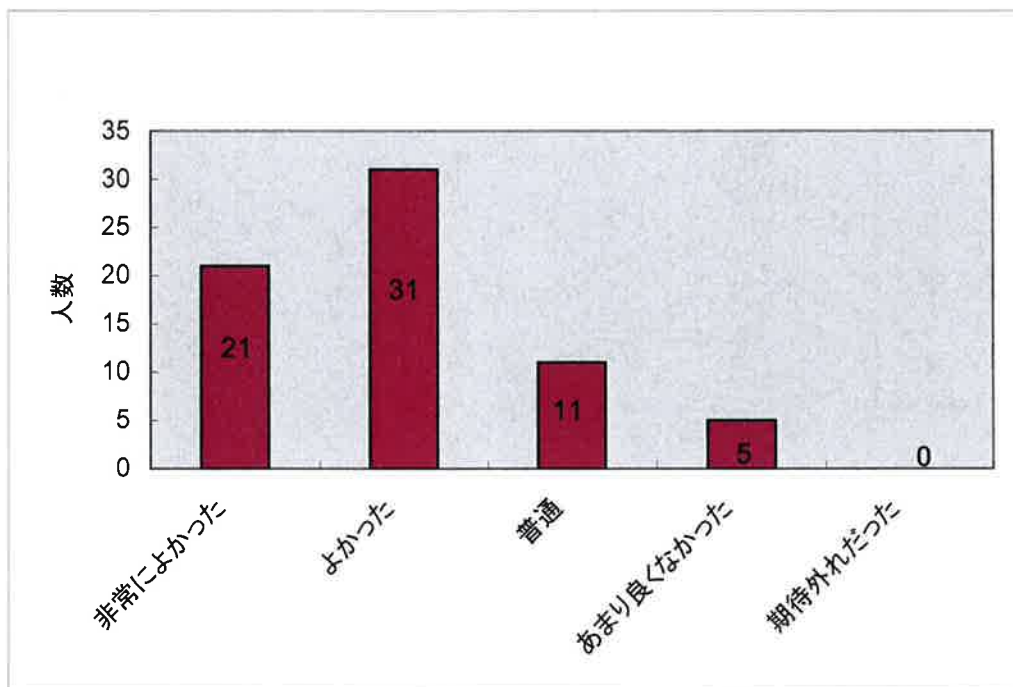
- ・物産展には今後北海道ブランドをたくさん出展したいです。
- ・手作り感のある会で作り手の情熱や気持ちが伝わる。
- ・武沢先生の講演が短くなったのが残念
- ・様々な活動が理解できた
- ・基調講演が勉強になった。和僑会の使命・理念が明確に理解できた

【普通】……11人

【あまり良くなかった】……1人

【期待外れだった】……0人

②※和僑会展覧会について



【非常に良かった】……21人

理由:

- ・来訪者が予想以上に多かった
- ・色々なジャンルの方々にお会いでき楽しい時間でした
- ・さまざまな経営者や商材に出会う事ができた
- ・思ったよりオープンな雰囲気で見学すると良い話しができました。出会いに感謝!
- ・参加したみなさんの姿勢
- ・ビジネスパートナーできる可能性が見つかった
- ・ビジネスマッチングがより現実的

【よかった】……31人

理由:

- ・ビジネスにつながる手ごたえをえた
- ・長期視点でのPRができた
- ・展示したほうなのですが、事前に会場の設備の事とか知りたかった。コンセンの形態・ネット状態など。
- ・様々な方が様々なアイデアを持ち起業していることがわかった
- ・内容の濃い面談が多かった
- ・皆さんの仕事内容がよくわかりました

【普通】……11人

理由:

- ・今回はまだ規模が小さいので仕方がないと思いますが。

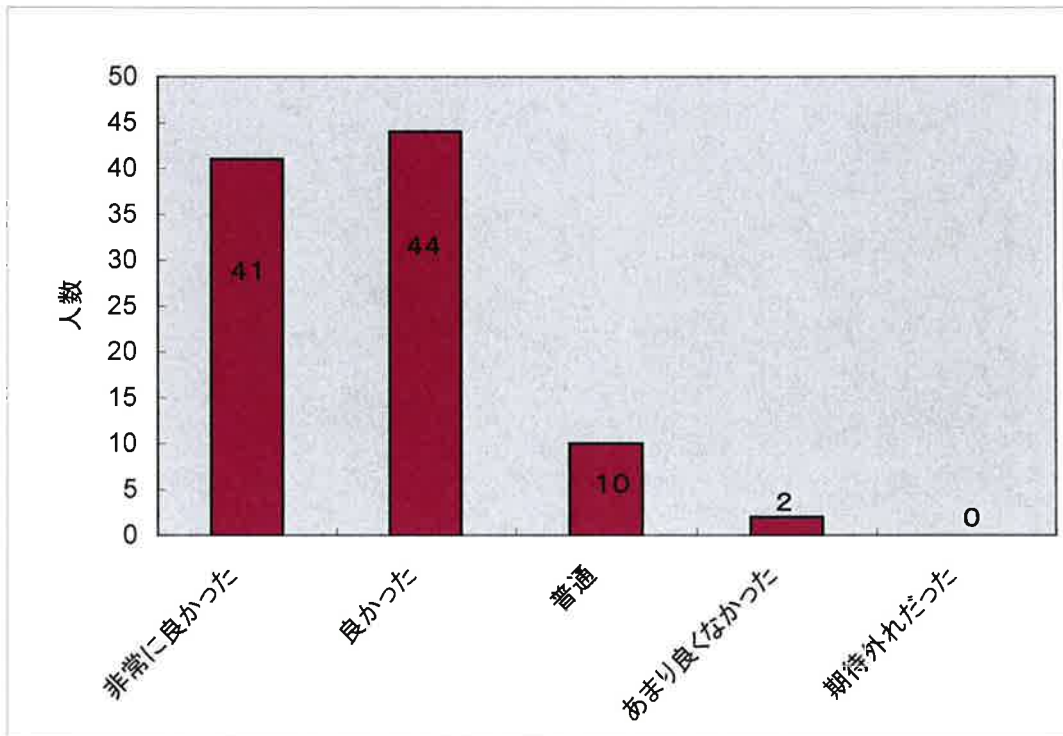
【あまり良くなかった】……5人

理由:

- ・参加者が少ない。見学終わっている。

【期待外れだった】……0人

②※和僑アジア大会について



【非常に良かった】……41人

理由:

- ・日本から何時間もかけてきましたが、非常に価値のある大会になったと思います。
- ・最新の和僑会の規模の大きさがわかった
- ・将来のビジネス展開がいろいろなイメージで夢が広がりました。
- ・各地から集まり和僑会の可能性の大きさを肌で感じる事ができました。
- ・深センの皆様、準備などおつかれさまでした。
- ・やはり会わなければ一つの理念は貫徹できないと思います。
- ・活気がありアジア全体の結びつきを感じた。
- ・各和僑会の顔を見ることができ、イメージができるようになった
- ・各地域の和僑会の存在を知れたため
- ・各情報を収集
- ・和僑会が今後の日本を変えていくと考えるようになった
- ・続ける事ができる

【良かった】……44人

理由:

- ・規模が大きい、エネルギーを感じる、大御所が一同に会している
- ・機材のトラブルが多すぎた、時間が少し長すぎるのではないか
- ・時間配分がもう少しよかったら(基調講演が短かった、期待していた)
- ・空調がききすぎて寒かった

【普通】……10人

【あまり良くなかった】……2人

- ・個々の内容はよかったが準備不足が目立って残念

【期待外れだった】……0人

③特に印象に残った事を教えてください。

- ・東京和僑会の三浦様の挨拶がよかった。
- ・和僑が世界に広がっている事を実感した。
- ・香港和僑会のみ知っていて、世界中で和僑会メンバーが頑張っている事を知った。
- ・今回の大会で情報交換の大切さを知った。
- ・和僑会の活動の広さ・深さが印象に残った
- ・日中のミーティングにて今後の和僑会への期待感が高まった
- ・筒井会長の想い
- ・幹事会のミーティングで和僑会の本質を再度確認できた事です。
- ・古田女史のメッセージ。最近のアジア(中国)状況を分析した中身のある内容だった
- ・中国の経済状況が良くなっている事。
- ・古田さんのメッセージは、現実味があり、夢物語ではなく良かったと思います。
- ・次世代のための和僑会の話し。東京や各国の和僑会の方々が元気があり勢いを感じました。
- ・筒井会長の和僑会の理念についての講演
- ・古田先生のビデオレクチャー、私的なネットワークがグローバルなビジネスを構築。
- ・次世代につなぐ和。
- ・日本人が日本以外の国から日本を救う。
- ・各地和僑会の報告が印象に残った。多くの地域でネットワークを構築し、相互発展を目指していてすごいと思った。
- ・和僑会の使命・理念の徹底した意見交換に深く感銘を受けました。
- ・他地域和僑会の活動状況がわかりよかった。
- ・各地和僑会の情報を知るきっかけとなってよかったと思います。
- ・世界に和僑会を広げたい志に感動した
- ・NPO法人の役立！その5つの事業方針。
- ・古田さんのお話しはおもしろかった。
- ・聞きたい話が多くありましたので、もう少し時間をかけて行ったほうがいいと思います。
- ・古田氏メッセージ
- ・チャイニーズマネージメント
- ・出展イメージ・感覚・気づきなど
- ・事務局会議に出席して「和僑会」の本質が聞けてよかった。
- ・NPO和僑会が発足して、すべての相談、または窓口的な役割を持つという事で今後いろいろな面でのフォローアップ、または気軽に何でも話していきたいと思いました。
- ・和僑会のNPO化。特にビジネスマッチング、ファンドサービス、ビジネスセンターも大いに利用したい。
- ・全国の事務局の真剣さが伝わった。
- ・深センの底力を少しみた。
- ・各地の和僑会の活動がわかった。
- ・とても良いイベントでした。これで各地の和僑会と意思の疎通が図れたと思います。なんといっても同じ使命、理念が共有できた事が一番です。その思いで和僑会が世界で成長してゆくことを心より願っています。
- ・みんながすべてのイベントに参加できればとよかったと思います。オブザーバーとしてもかまわないと思います。
- ・古田氏の話。和僑会のやるべき事の方向づけを教えてもらった。
- ・古田氏のコメント・視点。
- ・武沢先生のウィッシュリストについて
- ・WISH LISTの作成
- ・古田様からのメッセージ。和僑会の必要性を感じました。
- ・WISH LISTのお話し。よりビジュアルライズされた目標になればb願いはかなう。
- ・全体に感じるポジティブな雰囲気が大変よいと思いました。講演それぞれ短時間で興味深い内容でした。
- ・和僑会の理念を核として、ビジネスネットワークが広がり、結びついている事を知った点
- ・味千ラーメンのキャラクターのモデルがいらした事。各地で和僑会が立ち上がっている事。
- ・和僑会の理念について
- ・皆さんの熱亮に感動
- ・和僑会がグローバル組織になっていった事。
- ・こういうものがあつたという事がわかった
- ・自分の存在価値、立ち位置を明確にして物事がシンプルになり深く追求できるようになるという部分は、今後ビジネスを始めようとする私にとって非常にためになりました。
- ・日本、アジア各地から多くの人が集まっている事
- ・色々な情報交換ができてよかった
- ・個人プロフィールはグッドですよ。もっとたくさんの方のほしい！
- ・世界各地で和僑会ができて、どんどん活動の輪が広がっていること
- ・和僑会のネットワークが国内、アジアへ広がっているのを実感することができました。
- ・和僑会の理念、素晴らしいと思います。
- ・昨年よりも大規模になった。ビジネス展示場にいろいろユニークなものがあった。
- ・展示会が非常によかった。自社の商品をアピールできた。他社のおもしろい商品を知ることができました。
- ・日本から来られた方が閉塞感を訴えていたこと。和僑会を開く手段として考えているということ。

- ・日本人ネットワーク(和僑ネットワーク)を華人ネットワークをこえるネットワークに盛り上げたい
- ・チャイニーズマネージメント研究
- ・古田氏のDVD
- ・武沢先生のお話しが短かったのが残念でした。
- ・皆様は元気！
- ・古田氏のロジカルな考え、意味がとても面白く印象に残りました
- ・ビデオメッセージ途中のポカミス
- ・古田氏の祝辞内容が凄くよかった。深セン事務局の皆様ありがとうございます。お疲れ様です。
- ・手作りでの会の運営にいろんな原点を見た気がします。一人ひとりが仲良く汗を流すのが基本と再認識しました。
- ・個々に参加されている方が非常に具体的な活動をしておりネットワークのつながりの強さを感じた。
- ・これだけの方が集まるとは想像を超えている
- ・あらためて和僑会の結束を感じた
- ・若い起業家の方が多く驚きました
- ・私的関係を公的なインフラを構築していく華人とのネットワークを和僑会が進めていること
- ・和僑会を支えるネットワークの広さ・強さ
- ・多くの方が参加され勢いを感じた
- ・各地和僑会の代表者名
- ・次世代の残していく環境が整えば本当に素晴らしい事だと思いました
- ・守・破・離、私的ネットワーク、依存→自立→相互依存
- ・世界に着実に和僑会の輪が広がっている事を実感できた
- ・アジア各地で和僑会が出来き、皆が同じ心になってやろうとしている事は素晴らしい
- ・各地で和僑会が発足して今後大きく発展していく“勢い”を感じた
- ・各地和僑会の方々と友好関係が結べて本当によかった(武沢社長)
- ・守・破・離の話はとてもためになりました。やはり今後は自立しそして個性を出していくこと、個人にも会社にも必要なことだと思いました。
- ・武沢先生の講演

#### ④今後和僑会に期待する事

- ・JBNを閉められるとの事大変ですね。香港は家賃が高いですので和僑会参加の有無に関わらず、日系大企業の会議室を会員の会合に使用できるような仕組みを作れば面白いかなと思います。
- ・私が以前働いていたAccentureではOB・OGからなるメーリングリストがあり会員が普段から、採用情報や行けなくなったコンサートチケットまで情報交換しています。ブログだと情報発信になってしまいますがMLだと会員同士がコネクションするので会が活発になるのでは？と思います。
- ・和僑会の理念をしっかりと実践してほしい
- ・国際化・日本人以外の人々の参加
- ・期待というか、自分自身としてさらに和僑会の方々と繋がり、ビジネスに生かし、地域に貢献していきたいと思っています。
- ・継続し、日本の国家も救う組織、つながりに発展させていきたい
- ・法人化に期待しております。
- ・活動の場をどんどん広げてほしい。
- ・啓発セミナー。今回のパワーポイントは残念でした。
- ・閉会の挨拶で副会長が言っていた通り、今後、インターネットを充実させてほしい。
- ・各和僑会とのネットワーク化、情報の共有
- ・若者の育成、夢を与える機会の提供
- ・各地の講演セミナーにどんどん人を送り(相互に)、人的つながりを密にしていきたい。
- ・より各地の和僑会との繋がりを深める為のイベントやツール
- ・講演会、ビジネスの成功者の話しを聞きたい。どういう経験、失敗をしそれをどう乗り越えて成功したかを聞きたい。
- ・まずはもっと詳しく会の取り組みを知ってからマッチングしていきたい
- ・情報インフラの整備
- ・基本的に展示会でしかじっくりとしたコミュニケーションができない。でも、展示会参加者が少ないので増える事を期待します。
- ・華人あるいはユダヤネットワークへのアクセス。そのためには相手を知り研究する必要がある。彼らのネットワーク方法を研究し共有化する事が大切。大型華人経営へのアクセスの事例を作ること。
- ・新規立ち上げの和僑会を大きく支えてほしい。
- ・次回沖縄大会の成功を願う。
- ・和僑会共通の理念・使命をどうするか明確にする事。
- ・メンバーの質の選定が大切、上質の仲間の集まりにしたい和僑会。
- ・情報のデータベース化を図り、いつでも多くの情報を閲覧できるようにしていきたい。
- ・事前のスケジュールがわかりにくい
- ・若い世代の参加者・起業を目指す方の参加者の交流がもてればよいと思います。
- ・和僑としてのビジネスのコンテキスト/理念を核として、日本のみならず、華僑他のネットワークとの結びつきが生まれる事を期待します。
- ・和僑会コンカツ。ライフパートナーマッチングは？
- ・世界にはばたきリードする和僑会バンザイ
- ・長くお付き合いできるメンバーが増えていくと嬉しいです。逆に和僑会が困っている事、私が力になれる事をもっと配信してもらいたいです。それがあって始めて自分が和僑会の一員であると思っています。
- ・会社設立のために必要な事に関する勉強会
- ・ぜひ立席、交流中心で開催いただきたい。
- ・人材育成、ファンド、ビジネスマッチング、どれも期待しています。必要大！と思います。
- ・今後の益々の発展が楽しみです。
- ・ベンチャー企業に対する援助など
- ・年1回の大会でアワードなど使っては？
- ・ファンレイジングしましょう！和僑会のために！元気あふれる楽しい会にしてくださいありがとうございます。
- ・深セン和僑会の皆様、今回は会の運営お疲れ様でした。益々の発展をお祈りしております。
- ・華僑に学び、将来は華僑と手を組んで更なる発展ができると期待しています。今後、一人一人の方にいかに理念を浸透させるかだと思う。
- ・深センの皆様、ご準備等々大変ご苦労様でした。ありがとうございました。感謝、多謝
- ・NPO和僑会の今後の事業展開に期待します。
- ・世界の日本人ネットワークについての調査
- ・具体的なビジネスマッチングのイベント
- ・今後も頑張ってください。
- ・和僑会今後も続けてください。その他、時間はちょっと長いです。会議室は寒い。。。
- ・和僑ファンドをいつか利用させていただくようなビジネスプランを考えたいと思います。
- ・参加者のレベルに合わせて内容を工夫したほうがよい
- ・今後も若手社長のセミナー、講演を続けてほしい
- ・毎年、このような会を続け世界中で活躍する日本人の知が広がる事を希望します。筒井会長と一緒に世界の和僑会をめぐる旅に同行したいと思います。
- ・Webサービス、インターネットの活用
- ・自分はまだ起業していないので起業についての情報がほしい。ビザ、法律関係、費用など参加の方のリストがHP上で見れるといいと思います。

- ・狭い範囲での集合体になってほしくない
- ・クーラーがききすぎてるので辛かったです
- ・武沢社長の講演をもっと長く聞きたかった
- ・各地の和僑会のメンバーが事業に私生活に活躍して成長してほしい。  
困ったこと、問題があるとき→和僑会が力になってほしい
- ・インターネットを使った交流がしたい、ネット交流ができる機能をもってほしい(武沢社長)
- ・パワーポイントが残念でしたね、次回は入念にチェックを！(武沢社長)
- ・やはり活性化がテーマであれば、もっと元気に勢いのある会合のほうが良いと思います。  
それと会場が寒い、このような所も考えてほしい
- ・ビジネスマッチングの展示会など非常によい雰囲気だった。今後もぜひ実施してほしい。
- ・毎回の大会のメインテーマを決めるといいと思う。
- ・今回の反省を踏まえた次回開催地の引継ぎを繰り返していくと、とてもいい会に成長していくと思う
- ・NPO法人化が素晴らしい展開発展につながる事と確信いたします